



# I FINANZIAMENTI ALL'INTERNAZIONALIZZAZIONE DA PARTE DI SIMEST

LE NOVITÀ DEL FONDO 394/81

## I 7 PILASTRI FINANZIATI FONDO 394/81

1. Partecipazione a fiere e mostre
2. E-commerce
3. Programma di inserimento sui mercati
4. Studi di prefattibilità
5. Programmi di assistenza tecnica
6. Temporary export manager
7. Patrimonializzazione

## COME FUNZIONA IL SOSTEGNO

- Il sostegno è differenziato per tipo di attività che l'azienda vuole realizzare
- Ogni linea di finanziamento delle 7 previste richiede una domanda ad hoc
- È possibile presentare più domande, sulla stessa misura o su misure diverse, ma l'esposizione del finanziamento aziendale non può superare il 50% del proprio fatturato
- La domanda può essere effettuata esclusivamente tramite portale SIMEST:  
<https://myareasacesimest.it/finanziamenti-agevolati-per-l-internazionalizzazione>
- Dell'importo richiesto una parte fino al 50% può essere finanziamento a fondo perduto per un massimo di 100.000 euro, mentre la parte restante è finanziata a tasso agevolato
- Possono essere presentati i progetti per i paesi UE e EXTRAUE, comprese fiere in Italia a rilevanza internazionale riconosciute
- Non è necessario presentare garanzie, ovvero è presente un sistema di deroghe ad hoc
- Il regime di aiuto è in Deminimis, che nel quadro del Temporary Framework sarà elevato a 800.000 euro. **Il fondo perduto incide sul Deminimis per il 100% del valore**
- Tutte le aziende saranno comunque vagliate e valutate con procedura di scoring MCC con la relativa assegnazione di un rating che al di là di consentire la determinazione dei massimali per le misure Patrimonializzazione e Inserimento Mercati, determinerà il livello di copertura delle garanzie da parte dello Stato che si tradurrà in un maggiore beneficio in De Minimis

## 1. PARTECIPAZIONE A FIERE E MOSTRE

<b>Beneficiari</b>	<p><b>Piccole Medie Imprese (PMI)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• che devono aver depositato almeno 1 bilancio relativo ad un esercizio completo;</li> <li>• in assenza di obbligo di deposito del bilancio, è necessario presentare il modello UNICO dell'ultimo esercizio.</li> </ul> <p>In caso di imprese aggregate le stesse dovranno costituire una Rete Soggetto.</p>
<b>Spese ammissibili</b>	<p>Le domande devono riguardare una sola iniziativa in un solo Paese <b>estero o in Italia</b> per manifestazioni fieristiche o missioni imprenditoriali/eventi promozionali/internazionali (una sola Mostra, una sola Fiera, una sola Missione di Sistema e una sola Missione imprenditoriale/Evento promozionale).</p> <p>Spese ammesse:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• partecipazione a fiera/mostra internazionale sia in forma di presenza fisica che virtuale;</li> <li>• costi di area espositiva, allestimento, servizi allo stand, assicurazione;</li> <li>• viaggi, soggiorni e compensi riconosciuti al personale incaricato dall'impresa;</li> <li>• traduzione ed interpretariato;</li> <li>• trasporto merce;</li> <li>• spese di pubblicità, cartellonistica su catalogo della fiera, quotidiani informativi della fiera, stampa specializzata, banner video, ecc;</li> <li>• consulenze esterne connesse alla partecipazione.</li> </ul> <p>Le fiere in Italia devono avere <b>valenza internazionale</b>.</p>
<b>Tempo di ammissibilità delle spese</b>	<p>Dalla data di presentazione della domanda e comunque per i 12 mesi successivi alla data di perfezionamento del contratto di finanziamento.</p>
<b>Importo del finanziamento</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Max 15% dei ricavi aziendali come risultanti dall'ultimo bilancio approvato;</li> <li>• <b>Max di 150.000</b> euro per singola domanda.</li> </ul>
<b>Durata del finanziamento</b>	<p><b>4 anni</b>, di cui 1 di preammortamento.</p>
<b>Fondo perduto</b>	<p>50% per un tetto massimo di 100.000 euro</p>

## 2. E-COMMERCE

<b>Beneficiari</b>	<b>Tutte le società di Capitali</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• che devono avere depositato 2 bilanci, corrispondenti a due esercizi.</li></ul> In caso di imprese aggregate le stesse dovranno costituire una Rete Soggetto.
<b>Definizioni</b>	<b>“Programma e-commerce in Paesi esteri”</b> : indica un’attività realizzata attraverso una piattaforma informatica sviluppata in proprio o tramite soggetti terzi (market place) per la distribuzione di beni o servizi prodotti in Italia o con marchio italiano;
<b>Spese ammissibili</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• le spese relative alla creazione e sviluppo di una propria piattaforma informatica;</li><li>• le spese relative alla gestione/funzionamento della propria piattaforma informatica/ market place;</li><li>• le spese relative alle attività promozionali ed alla formazione connesse allo sviluppo del programma.</li></ul>
<b>Tempo di ammissibilità delle spese</b>	Successivamente alla presentazione della domanda e comunque per 12 mesi dalla data di perfezionamento del contratto di finanziamento.
<b>Importo del finanziamento</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• <b>max 15% del fatturato</b> medio del biennio;</li><li>• da un <b>minimo di 25.000</b> fino a <b>300.000 euro</b> per l’utilizzo di un market place;</li><li>• da un <b>minimo di 25.000</b> fino a <b>450.000 euro</b> per <b>piattaforma propria</b>;</li></ul>
<b>Durata del finanziamento</b>	<b>4 anni</b> , di cui 1 di preammortamento
<b>Fondo perduto</b>	50% per un tetto massimo di 100.000 euro

### 3. PROGRAMMI DI INSERIMENTO SUL MERCATO

Beneficiari	<p><b>Tutte le imprese</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• devono aver depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi;</li> <li>• In assenza di obbligo del deposito del bilancio, è necessario presentare il modello UNICO degli ultimi 2 esercizi.</li> </ul> <p>In caso di imprese aggregate le stesse dovranno costituire una Rete Soggetto.</p>
Definizioni	<p><b>“Programma inserimento nei mercati esteri”</b> indica la realizzazione di programmi finalizzati a:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- lancio e diffusione di nuovi prodotti e servizi;</li> <li>- acquisizione di nuovi mercati per prodotti e servizi già esistenti;</li> </ul> <p><b>attraverso l’apertura di strutture per la presenza stabile nei mercati di riferimento;</b></p>
Spese ammissibili	<p>Le spese devono riguardare un solo Paese di destinazione e massimo due Paesi target per lo sviluppo nella stessa area geografica (=Paesi in cui sostenere solo spese per attività promozionali e relativi viaggi del personale che svolge la propria attività in via esclusiva all’estero);</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• spese di funzionamento fino a 3 uffici, uno showroom, un magazzino, un negozio, un corner e fino a 3 centri di assistenza post vendita – Classe 1</li> <li>• spese per attività promozionali- Classe 2</li> <li>• quota forfettaria pari al massimo 20% del totale delle 2 precedenti voci..</li> </ul> <p>Il magazzino e un centro di assistenza post vendita sono finanziabili <b>anche se ubicati in Italia</b> purché strettamente funzionali alla realizzazione del programma all’estero. Il costo di tali strutture (locali, allestimento e gestione) non deve superare il 30% delle spese di cui al punto 1 della scheda programma.</p> <p>Le spese della classe 1 devono essere almeno il 50% della classe 1+ classe 2.</p> <p>Logiche di finanziabilità:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• per magazzino, corner, showroom negozio devono essere <b>in aggiunta a struttura di diversa tipologia, o in sostituzione di struttura con la stessa tipologia;</b></li> <li>• per uffici e centri di assistenza In aggiunta o in sostituzione di strutture di <b>qualsiasi tipologia</b>, fino al numero massimo di strutture finanziabili</li> </ul>
Tempo di ammissibilità delle spese	Successivamente alla presentazione della domanda e comunque per 24 mesi dalla data di perfezionamento del contratto di finanziamento
Importo del finanziamento	<ul style="list-style-type: none"> <li>• ammesso <b>fino al 25% del fatturato medio del biennio</b></li> <li>• <b>da 50.000 euro fino a 4 ml di euro</b></li> </ul>
Durata del finanziamento	<b>6 anni</b> , di cui 2 di preammortamento.
Fondo perduto	Possibilità di ottenere fino al 20% del finanziamento (nel limite di 100mila euro) a fondo perduto

#### 4. STUDI DI PREFATTIBILITÀ

<b>Beneficiari</b>	<p><b>Tutte le imprese</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• devono aver depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi;</li><li>• in assenza di obbligo di deposito del bilancio, va presentato il modello UNICO degli ultimi 2 esercizi.</li></ul> <p>In caso di imprese aggregate le stesse dovranno costituire una Rete Soggetto.</p>
<b>Definizioni</b>	<p><b>“Studio di prefattibilità e fattibilità”</b>: indica lo studio finalizzato a verificare in via preventiva la fattibilità di un investimento commerciale o produttivo che l’Impresa intende realizzare;</p>
<b>Spese ammissibili</b>	<p>L’iniziativa deve riguardare il settore di attività del richiedente o del suo Gruppo.</p> <p>Le spese devono riguardare una sola iniziativa da realizzare in un solo Paese;</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• viaggi, soggiorni e indennità di trasferta del personale interno adibito all’iniziativa finanziata;</li><li>• compensi per il personale esterno documentati da specifico contratto (lettera di incarico/accettazione per lo studio); –retribuzioni del personale interno adibito allo studio di fattibilità riconosciute nella misura massima del 15% del totale dell’importo delle spese ammesse e rendicontate</li></ul>
<b>Tempo di ammissibilità delle spese</b>	<p>Successivamente alla presentazione della domanda e 12 mesi dalla data di perfezionamento del contratto di finanziamento.</p>
<b>Importo del finanziamento</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• max 15% del fatturato medio del biennio</li><li>• <b>max 200.000</b> per studi finalizzati a verificare in via preventiva la fattibilità di un investimento commerciale;</li><li>• <b>max 350.000</b> per studi finalizzati a verificare in via preventiva la fattibilità di un investimento produttivo.</li></ul>
<b>Durata del finanziamento</b>	<p><b>4 anni</b>, di cui 1 di preammortamento</p>
<b>Fondo perduto</b>	<p>50% per un tetto massimo di 100.000 euro</p>

## 5. PROGRAMMI DI ASSISTENZA TECNICA

<b>Beneficiari</b>	<p><b>Tutte le imprese</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• devono aver depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi;</li><li>• in assenza di obbligo di deposito del bilancio, è necessario presentare il modello UNICO degli ultimi 2 esercizi.</li></ul> <p>In caso di imprese aggregate le stesse dovranno costituire una Rete Soggetto.</p>
<b>Definizioni</b>	<p><b>“Assistenza Tecnica per la formazione”</b>: indica la formazione tecnica del personale in loco successivamente alla realizzazione di un investimento da parte dell’impresa;</p> <p><b>“Assistenza Tecnica post vendita”</b>: indica l’assistenza post vendita collegata a un contratto di fornitura;</p>
<b>Spese ammissibili</b>	<p>L’iniziativa deve riguardare il settore di attività del richiedente o del suo Gruppo.</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• retribuzioni del personale interno per il tempo dedicato al programma di assistenza tecnica;</li><li>• viaggi, soggiorni e indennità di trasferta del personale interno adibito all’iniziativa finanziata;</li><li>• compensi per il personale esterno documentati da specifico contratto (contratto di assistenza tecnica per il programma di formazione)</li></ul> <p>Per i programmi di assistenza tecnica post vendita è finanziabile un importo pari al 5% del valore della fornitura relativa ai beni strumentali e/o accessori esportati, come risultante dalla documentazione comprovante l’esportazione.</p>
<b>Tempo di ammissibilità delle spese</b>	Successivamente alla presentazione della domanda e 12 mesi dalla data di perfezionamento del contratto di finanziamento.
<b>Importo del finanziamento</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• <b>max 15% del fatturato</b> medio del biennio</li><li>• <b>300.000 euro</b> per assistenza tecnica destinata alla formazione del personale in loco successivamente alla realizzazione di un investimento da parte dell’impresa;</li></ul> <p><b>100.000 euro</b> per assistenza tecnica post vendita collegata a un contratto di fornitura</p>
<b>Durata del finanziamento</b>	<b>4 anni</b> , di cui 1 di preammortamento
<b>Fondo perduto</b>	50% per un tetto massimo di 100.000 euro

## 6. TEMPORARY EXPORT MANAGER

<b>Beneficiari</b>	<b>Tutte le Società di Capitali</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• deposito di almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi.</li></ul> In caso di imprese aggregate le stesse dovranno costituire una Rete Soggetto.
<b>Definizioni</b>	<b>“Temporary Export Manager (TEM)”</b> : figure professionali con qualsiasi specializzazione volte a facilitare e sostenere i processi di internazionalizzazione attraverso la sottoscrizione di un contratto di prestazioni consulenziali erogate attraverso Società di Servizi. A titolo esemplificativo e non esaustivo, possono essere considerati TEM anche i Temporary Digital Marketing Manager, i Temporary Innovation Manager, ecc., qualora i loro servizi siano finalizzati a sviluppare processi di internazionalizzazione;
<b>Spese ammissibili</b>	Il progetto deve riguardare il settore di attività del richiedente o del suo Gruppo. La domanda può riguardare al massimo 3 paesi esteri. <ul style="list-style-type: none"><li>• prestazioni di figure professionali specializzate risultanti da apposito contratto di servizio e che devono <b>rappresentare almeno il 60% del finanziamento concesso</b>;</li><li>• altre spese strettamente connesse alla realizzazione del progetto elaborato attraverso il TEM.</li></ul> Previste anche figure di TEM esteri e digital export manager.
<b>Tempo di ammissibilità delle spese</b>	Tempo di ammissibilità delle spese: successivamente alla presentazione della domanda e 24 mesi dalla data di perfezionamento del contratto di finanziamento.
<b>Importo del finanziamento</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• max 15% del fatturato medio del biennio,</li><li>• <b>min 25.000 euro, max 150.000</b></li></ul>
<b>Durata del finanziamento</b>	<b>4 anni</b> , di cui 2 di preammortamento.
<b>Fondo perduto</b>	50% per un tetto massimo di 100.000 euro

## 7. PATRIMONIALIZZAZIONE

<b>Beneficiari</b>	<p><b>PMI o MIDCAP</b></p> <p>Devono aver depositato presso il Registro imprese almeno due bilanci relativi a due esercizi completi ed aver realizzato;</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• o negli ultimi due bilanci depositati, avere un fatturato estero la cui media sia pari ad almeno il 20% del fatturato aziendale totale;</li><li>• oppure, aver realizzato nell'ultimo bilancio depositato un fatturato estero pari ad almeno il 35% del fatturato aziendale totale.</li></ul> <p>I bilanci devono riguardare lo stesso soggetto richiedente (identificato dal codice fiscale). Il rapporto fatturato estero/fatturato totale viene determinato sulla base delle dichiarazioni iva relative agli anni cui si riferiscono gli ultimi due bilanci depositati; –</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• presentare un Livello di Solidità Patrimoniale di “ingresso”, sulla base dell'ultimo bilancio depositato prima dell'esame della domanda da parte del Comitato Agevolazioni, non superiore a 2,00 se industriale/manifatturiera e non superiore a 4,00 se commerciale/di servizi; – aver interamente rimborsato un eventuale precedente finanziamento dello stesso tipo.</li></ul>
<b>Spese ammissibili</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• max 25% del patrimonio netto dell'impresa come risultante dall'ultimo bilancio approvato e depositato (valore elevabile al 40% con approvazione decreto specifico):</li><li>• 800.000,00 euro fino al 40% del patrimonio netto della impresa.;</li></ul> <p>La determinazione dei massimali concedibili saranno determinati dal Comitato Simest sulla base del rating.</p>
<b>Durata del finanziamento</b>	<b>6 anni</b> , di cui 2 di preammortamento
<b>Fondo perduto</b>	<b>50% per un tetto massimo di 100.000 euro</b>