



I FINANZIAMENTI ALL'INTERNAZIONALIZZAZIONE DA PARTE DI SIMEST

LE NOVITÀ DEL FONDO 394/81

I 7 PILASTRI FINANZIATI FONDO 394/81

1. Partecipazione a fiere e mostre
2. E-commerce
3. Programma di inserimento sui mercati
4. Studi di prefattibilità
5. Programmi di assistenza tecnica
6. Temporary export manager
7. Patrimonializzazione

COME FUNZIONA IL SOSTEGNO

- Il sostegno è differenziato per tipo di attività che l'azienda vuole realizzare
- Ogni linea di finanziamento delle 7 previste richiede una domanda ad hoc
- È possibile presentare più domande, sulla stessa misura o su misure diverse, ma l'esposizione del finanziamento aziendale non può superare il 50% del proprio fatturato
- La domanda può essere effettuata esclusivamente tramite portale SIMEST:
<https://myareasacesimest.it/finanziamenti-agevolati-per-l-internazionalizzazione>
- Dell'importo richiesto una parte fino al 50% può essere finanziamento a fondo perduto per un massimo di 100.000 euro, mentre la parte restante è finanziata a tasso agevolato
- Possono essere presentati i progetti per i paesi UE e EXTRAUE, comprese fiere in Italia a rilevanza internazionale riconosciute
- Non è necessario presentare garanzie, ovvero è presente un sistema di deroghe ad hoc
- Il regime di aiuto è in Deminimis, che nel quadro del Temporary Framework sarà elevato a 800.000 euro. **Il fondo perduto incide sul Deminimis per il 100% del valore**
- Tutte le aziende saranno comunque vagliate e valutate con procedura di scoring MCC con la relativa assegnazione di un rating che al di là di consentire la determinazione dei massimali per le misure Patrimonializzazione e Inserimento Mercati, determinerà il livello di copertura delle garanzie da parte dello Stato che si tradurrà in un maggiore beneficio in De Minimis

1. PARTECIPAZIONE A FIERE E MOSTRE

Beneficiari	<p>Piccole Medie Imprese (PMI)</p> <ul style="list-style-type: none"> • che devono aver depositato almeno 1 bilancio relativo ad un esercizio completo; • in assenza di obbligo di deposito del bilancio, è necessario presentare il modello UNICO dell'ultimo esercizio. <p>In caso di imprese aggregate le stesse dovranno costituire una Rete Soggetto.</p>
Spese ammissibili	<p>Le domande devono riguardare una sola iniziativa in un solo Paese estero o in Italia per manifestazioni fieristiche o missioni imprenditoriali/eventi promozionali/internazionali (una sola Mostra, una sola Fiera, una sola Missione di Sistema e una sola Missione imprenditoriale/Evento promozionale).</p> <p>Spese ammesse:</p> <ul style="list-style-type: none"> • partecipazione a fiera/mostra internazionale sia in forma di presenza fisica che virtuale; • costi di area espositiva, allestimento, servizi allo stand, assicurazione; • viaggi, soggiorni e compensi riconosciuti al personale incaricato dall'impresa; • traduzione ed interpretariato; • trasporto merce; • spese di pubblicità, cartellonistica su catalogo della fiera, quotidiani informativi della fiera, stampa specializzata, banner video, ecc; • consulenze esterne connesse alla partecipazione. <p>Le fiere in Italia devono avere valenza internazionale.</p>
Tempo di ammissibilità delle spese	<p>Dalla data di presentazione della domanda e comunque per i 12 mesi successivi alla data di perfezionamento del contratto di finanziamento.</p>
Importo del finanziamento	<ul style="list-style-type: none"> • Max 15% dei ricavi aziendali come risultanti dall'ultimo bilancio approvato; • Max di 150.000 euro per singola domanda.
Durata del finanziamento	<p>4 anni, di cui 1 di preammortamento.</p>
Fondo perduto	<p>50% per un tetto massimo di 100.000 euro</p>

2. E-COMMERCE

Beneficiari	Tutte le società di Capitali <ul style="list-style-type: none">• che devono avere depositato 2 bilanci, corrispondenti a due esercizi. In caso di imprese aggregate le stesse dovranno costituire una Rete Soggetto.
Definizioni	“Programma e-commerce in Paesi esteri” : indica un’attività realizzata attraverso una piattaforma informatica sviluppata in proprio o tramite soggetti terzi (market place) per la distribuzione di beni o servizi prodotti in Italia o con marchio italiano;
Spese ammissibili	<ul style="list-style-type: none">• le spese relative alla creazione e sviluppo di una propria piattaforma informatica;• le spese relative alla gestione/funzionamento della propria piattaforma informatica/ market place;• le spese relative alle attività promozionali ed alla formazione connesse allo sviluppo del programma.
Tempo di ammissibilità delle spese	Successivamente alla presentazione della domanda e comunque per 12 mesi dalla data di perfezionamento del contratto di finanziamento.
Importo del finanziamento	<ul style="list-style-type: none">• max 15% del fatturato medio del biennio;• da un minimo di 25.000 fino a 300.000 euro per l’utilizzo di un market place;• da un minimo di 25.000 fino a 450.000 euro per piattaforma propria;
Durata del finanziamento	4 anni , di cui 1 di preammortamento
Fondo perduto	50% per un tetto massimo di 100.000 euro

3. PROGRAMMI DI INSERIMENTO SUL MERCATO

Beneficiari	<p>Tutte le imprese</p> <ul style="list-style-type: none"> • devono aver depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi; • In assenza di obbligo del deposito del bilancio, è necessario presentare il modello UNICO degli ultimi 2 esercizi. <p>In caso di imprese aggregate le stesse dovranno costituire una Rete Soggetto.</p>
Definizioni	<p>“Programma inserimento nei mercati esteri” indica la realizzazione di programmi finalizzati a:</p> <ul style="list-style-type: none"> - lancio e diffusione di nuovi prodotti e servizi; - acquisizione di nuovi mercati per prodotti e servizi già esistenti; <p>attraverso l’apertura di strutture per la presenza stabile nei mercati di riferimento;</p>
Spese ammissibili	<p>Le spese devono riguardare un solo Paese di destinazione e massimo due Paesi target per lo sviluppo nella stessa area geografica (=Paesi in cui sostenere solo spese per attività promozionali e relativi viaggi del personale che svolge la propria attività in via esclusiva all’estero);</p> <ul style="list-style-type: none"> • spese di funzionamento fino a 3 uffici, uno showroom, un magazzino, un negozio, un corner e fino a 3 centri di assistenza post vendita – Classe 1 • spese per attività promozionali- Classe 2 • quota forfettaria pari al massimo 20% del totale delle 2 precedenti voci.. <p>Il magazzino e un centro di assistenza post vendita sono finanziabili anche se ubicati in Italia purché strettamente funzionali alla realizzazione del programma all’estero. Il costo di tali strutture (locali, allestimento e gestione) non deve superare il 30% delle spese di cui al punto 1 della scheda programma.</p> <p>Le spese della classe 1 devono essere almeno il 50% della classe 1+ classe 2.</p> <p>Logiche di finanziabilità:</p> <ul style="list-style-type: none"> • per magazzino, corner, showroom negozio devono essere in aggiunta a struttura di diversa tipologia, o in sostituzione di struttura con la stessa tipologia; • per uffici e centri di assistenza In aggiunta o in sostituzione di strutture di qualsiasi tipologia, fino al numero massimo di strutture finanziabili
Tempo di ammissibilità delle spese	Successivamente alla presentazione della domanda e comunque per 24 mesi dalla data di perfezionamento del contratto di finanziamento
Importo del finanziamento	<ul style="list-style-type: none"> • ammesso fino al 25% del fatturato medio del biennio • da 50.000 euro fino a 4 ml di euro
Durata del finanziamento	6 anni , di cui 2 di preammortamento.
Fondo perduto	Possibilità di ottenere fino al 20% del finanziamento (nel limite di 100mila euro) a fondo perduto

4. STUDI DI PREFATTIBILITÀ

Beneficiari	<p>Tutte le imprese</p> <ul style="list-style-type: none">• devono aver depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi;• in assenza di obbligo di deposito del bilancio, va presentato il modello UNICO degli ultimi 2 esercizi. <p>In caso di imprese aggregate le stesse dovranno costituire una Rete Soggetto.</p>
Definizioni	<p>“Studio di prefattibilità e fattibilità”: indica lo studio finalizzato a verificare in via preventiva la fattibilità di un investimento commerciale o produttivo che l’Impresa intende realizzare;</p>
Spese ammissibili	<p>L’iniziativa deve riguardare il settore di attività del richiedente o del suo Gruppo.</p> <p>Le spese devono riguardare una sola iniziativa da realizzare in un solo Paese;</p> <ul style="list-style-type: none">• viaggi, soggiorni e indennità di trasferta del personale interno adibito all’iniziativa finanziata;• compensi per il personale esterno documentati da specifico contratto (lettera di incarico/accettazione per lo studio); –retribuzioni del personale interno adibito allo studio di fattibilità riconosciute nella misura massima del 15% del totale dell’importo delle spese ammesse e rendicontate
Tempo di ammissibilità delle spese	<p>Successivamente alla presentazione della domanda e 12 mesi dalla data di perfezionamento del contratto di finanziamento.</p>
Importo del finanziamento	<ul style="list-style-type: none">• max 15% del fatturato medio del biennio• max 200.000 per studi finalizzati a verificare in via preventiva la fattibilità di un investimento commerciale;• max 350.000 per studi finalizzati a verificare in via preventiva la fattibilità di un investimento produttivo.
Durata del finanziamento	<p>4 anni, di cui 1 di preammortamento</p>
Fondo perduto	<p>50% per un tetto massimo di 100.000 euro</p>

5. PROGRAMMI DI ASSISTENZA TECNICA

Beneficiari	<p>Tutte le imprese</p> <ul style="list-style-type: none">• devono aver depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi;• in assenza di obbligo di deposito del bilancio, è necessario presentare il modello UNICO degli ultimi 2 esercizi. <p>In caso di imprese aggregate le stesse dovranno costituire una Rete Soggetto.</p>
Definizioni	<p>“Assistenza Tecnica per la formazione”: indica la formazione tecnica del personale in loco successivamente alla realizzazione di un investimento da parte dell’impresa;</p> <p>“Assistenza Tecnica post vendita”: indica l’assistenza post vendita collegata a un contratto di fornitura;</p>
Spese ammissibili	<p>L’iniziativa deve riguardare il settore di attività del richiedente o del suo Gruppo.</p> <ul style="list-style-type: none">• retribuzioni del personale interno per il tempo dedicato al programma di assistenza tecnica;• viaggi, soggiorni e indennità di trasferta del personale interno adibito all’iniziativa finanziata;• compensi per il personale esterno documentati da specifico contratto (contratto di assistenza tecnica per il programma di formazione) <p>Per i programmi di assistenza tecnica post vendita è finanziabile un importo pari al 5% del valore della fornitura relativa ai beni strumentali e/o accessori esportati, come risultante dalla documentazione comprovante l’esportazione.</p>
Tempo di ammissibilità delle spese	Successivamente alla presentazione della domanda e 12 mesi dalla data di perfezionamento del contratto di finanziamento.
Importo del finanziamento	<ul style="list-style-type: none">• max 15% del fatturato medio del biennio• 300.000 euro per assistenza tecnica destinata alla formazione del personale in loco successivamente alla realizzazione di un investimento da parte dell’impresa; <p>100.000 euro per assistenza tecnica post vendita collegata a un contratto di fornitura</p>
Durata del finanziamento	4 anni , di cui 1 di preammortamento
Fondo perduto	50% per un tetto massimo di 100.000 euro

6. TEMPORARY EXPORT MANAGER

Beneficiari	Tutte le Società di Capitali <ul style="list-style-type: none">• deposito di almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi. In caso di imprese aggregate le stesse dovranno costituire una Rete Soggetto.
Definizioni	“Temporary Export Manager (TEM)” : figure professionali con qualsiasi specializzazione volte a facilitare e sostenere i processi di internazionalizzazione attraverso la sottoscrizione di un contratto di prestazioni consulenziali erogate attraverso Società di Servizi. A titolo esemplificativo e non esaustivo, possono essere considerati TEM anche i Temporary Digital Marketing Manager, i Temporary Innovation Manager, ecc., qualora i loro servizi siano finalizzati a sviluppare processi di internazionalizzazione;
Spese ammissibili	Il progetto deve riguardare il settore di attività del richiedente o del suo Gruppo. La domanda può riguardare al massimo 3 paesi esteri. <ul style="list-style-type: none">• prestazioni di figure professionali specializzate risultanti da apposito contratto di servizio e che devono rappresentare almeno il 60% del finanziamento concesso;• altre spese strettamente connesse alla realizzazione del progetto elaborato attraverso il TEM. Previste anche figure di TEM esteri e digital export manager.
Tempo di ammissibilità delle spese	Tempo di ammissibilità delle spese: successivamente alla presentazione della domanda e 24 mesi dalla data di perfezionamento del contratto di finanziamento.
Importo del finanziamento	<ul style="list-style-type: none">• max 15% del fatturato medio del biennio,• min 25.000 euro, max 150.000
Durata del finanziamento	4 anni , di cui 2 di preammortamento.
Fondo perduto	50% per un tetto massimo di 100.000 euro

7. PATRIMONIALIZZAZIONE

Beneficiari	<p>PMI o MIDCAP</p> <p>Devono aver depositato presso il Registro imprese almeno due bilanci relativi a due esercizi completi ed aver realizzato;</p> <ul style="list-style-type: none">• o negli ultimi due bilanci depositati, avere un fatturato estero la cui media sia pari ad almeno il 20% del fatturato aziendale totale;• oppure, aver realizzato nell'ultimo bilancio depositato un fatturato estero pari ad almeno il 35% del fatturato aziendale totale. <p>I bilanci devono riguardare lo stesso soggetto richiedente (identificato dal codice fiscale). Il rapporto fatturato estero/fatturato totale viene determinato sulla base delle dichiarazioni iva relative agli anni cui si riferiscono gli ultimi due bilanci depositati; –</p> <ul style="list-style-type: none">• presentare un Livello di Solidità Patrimoniale di “ingresso”, sulla base dell'ultimo bilancio depositato prima dell'esame della domanda da parte del Comitato Agevolazioni, non superiore a 2,00 se industriale/manifatturiera e non superiore a 4,00 se commerciale/di servizi; – aver interamente rimborsato un eventuale precedente finanziamento dello stesso tipo.
Spese ammissibili	<ul style="list-style-type: none">• max 25% del patrimonio netto dell'impresa come risultante dall'ultimo bilancio approvato e depositato (valore elevabile al 40% con approvazione decreto specifico):• 800.000,00 euro fino al 40% del patrimonio netto della impresa.; <p>La determinazione dei massimali concedibili saranno determinati dal Comitato Simest sulla base del rating.</p>
Durata del finanziamento	6 anni , di cui 2 di preammortamento
Fondo perduto	50% per un tetto massimo di 100.000 euro